



RESULTATEN DERDE KWARTAAL 2005 EN INTERIMDIVIDENDEN

Verdere verbetering van onze concurrentiepositie.

FINANCIEEL OVERZICHT

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| Derde Kwartaal 2005 | | | € miljoen | Negen Maanden 2005 | | |
|------------------------------------|-----------------------|-------------------------|--|-----------------------|-----------------------|-------------------------|
| Actuele wisselkoersen | Actuele wisselkoersen | Constance wisselkoersen | | Actuele wisselkoersen | Actuele wisselkoersen | Constance wisselkoersen |
| Voortgezette bedrijfsactiviteiten: | | | | | | |
| 10 224 | 4% | 2% | Omzet | 29 591 | 3% | 2% |
| 1 594 | (4)% | (6)% | Bedrijfswinst | 4 251 | (6)% | (6)% |
| 1 453 | (4)% | (5)% | Winst vóór belastingen | 3 835 | (7)% | (7)% |
| 1 025 | (11)% | (12)% | Nettowinst voortgezette bedrijfsactiviteiten | 2 776 | (8)% | (8)% |
| Totale bedrijfsactiviteiten: | | | | | | |
| 1,46 | 25% | 24% | Winst per NV-aandeel (euro) | 3,17 | 6% | 6% |
| 21,86 | 25% | 24% | Winst per PLC-aandeel (eurocent) | 47,49 | 6% | 6% |

Het interimdividend bedraagt € 0,66 per gewoon NV-aandeel en 6,77p per gewoon PLC-aandeel.

HOOFDPUNTEN IN HET KWARTAAL

- De onderliggende verkopen stegen met 3,5%, volledig door volumegroei.
- Over het geheel genomen zijn onze marktaandelen stabiel.
- Kostenbesparingsprogramma's en een verbeterde mix compenseerden ruimschoots de hogere inkoopkosten.
- Reclame- en promotiekosten waren opnieuw hoger in het kwartaal. De brutowinstmarge was 15,6%.
- De totale winst per aandeel steeg met 25%, inclusief een nettowinst van € 448 miljoen op de verkoop van UCI.

TOELICHTING CHIEF EXECUTIVE

Dit is het vierde kwartaal waarin de verkoopprestaties verbeterden. Ik ben nog steeds tevreden over de vorderingen die we maken in het verbeteren van onze concurrentiepositie, gekoppeld aan verhoging van de rentabiliteit.

Onze aanhoudend hogere investeringen in de markt ter ondersteuning van onze prioriteiten werpen vruchten af in de vorm van voortgezette volumegroei en stabiele marktaandelen, met een lichte winst in belangrijke gebieden. In de eerste negen maanden trok de groei aan in persoonlijke verzorging, in opkomende markten en door innovatieve producten geïnspireerd op 'Vitaliteit'. West-Europa blijft echter moeilijk. We hebben daar nog niet het groeiherstel bereikt dat we elders hebben laten zien.

Onze besparingsprogramma's laten goede resultaten zien en hebben ons, in combinatie met een verbeterde

mix, in staat gesteld het effect van hogere inkoopkosten volledig te compenseren.

Wereldwijd boeken we goede voortgang met 'One Unilever'. Hierdoor kunnen we onze schaalgrootheid in ieder land benutten, terwijl we onze bedrijfsvoering vereenvoudigen.

De nieuwe organisatie concentreert zich op consument-gerichte innovatie en de relaties met onze klanten. Het zal enige tijd duren voor het effect van deze aanpassingen volledig doorwerkt, maar ze zijn essentieel ter ondersteuning van onze toekomstige groei.

Patrick Cescau

Group Chief Executive

3 november 2005

Unilever heeft internationale standaarden voor financiële verslaggeving (IFRS) geïmplementeerd. Deze zijn van toepassing op zowel de vergelijkende cijfers van vorig jaar als op de resultaten van het huidige jaar. Daarnaast worden de verkorte tussentijdse financiële overzichten alleen nog tegen actuele wisselkoersen gepresenteerd. De procentuele wijzigingen ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar worden tegen zowel actuele als constante wisselkoersen weergegeven om vergelijking te vereenvoudigen. Meer informatie over het effect van IFRS staat op pagina 11 en op onze website www.unilever.com/ourcompany/investorcentre/.

In de volgende toelichting houdt 'groei van de verkopen' in: de onderliggende groei tegen constante wisselkoersen (exclusief het effect van acquisities en desinvesteringen). 'Omzet' houdt in: inclusief het effect van wisselkoersen en acquisities en desinvesteringen.

Unilever hanteert de begrippen 'constante wisselkoersen' en 'onderliggende' voornamelijk voor interne prestatiemeting en begrotingsdoeleinden. Zij is van mening dat dergelijke indicatoren aan aandeelhouders aanvullende informatie geven over de onderliggende trends. Deze indicatoren zijn niet gedefinieerd binnen IFRS of algemeen aanvaarde grondslagen in de Verenigde Staten (US GAAP) en zijn ook niet bedoeld als substituuut voor binnen deze grondslagen gedefinieerde prestatie-indicatoren, zoals omzet en winst.

FINANCIËLE RESULTATEN DERDE KWARTAAL EN NEGEN MAANDEN

De onderliggende verkopen stegen met 3,5% in het kwartaal, bij een volume groei van 3,6%. In de eerste negen maanden stegen de onderliggende verkopen met 4,2%, inclusief bijna 1,5% als gevolg van de extra dagen in het eerste kwartaal.

De omzet steeg met 4,5% in het kwartaal. Wisselkoersschommelingen hadden een positief effect van 2,4% en desinvesteringen een negatief effect van 1,5%.

De brutowinstmarge in het kwartaal was 15,6%. De marge in het kwartaal was 1,4 procentpunt lager dan een jaar geleden door meer reclame en promotionele ondersteuning van onze merken. Besparingsprogramma's en een verbeterde mix compenseerden ruimschoots het effect van hogere inkoopkosten. Het niveau van de nettoherstructureringskosten was ongeveer gelijk aan dat van vorig jaar.

De brutowinstmarge in de eerste negen maanden was 14,4%, 1,3 procentpunt lager dan in dezelfde periode vorig jaar. Dit was het gevolg van hogere investeringen in reclame en promoties en een afboeking op *Slim-Fast* in het tweede kwartaal, deels gecompenseerd door lagere nettoherstructureringskosten.

De bedrijfswinst daalde met 4% in het kwartaal en met 6% in de eerste negen maanden.

De nettofinancieringskosten exclusief pensioenen bleven gelijk in het kwartaal, doordat het positieve effect van een lagere nettoschuldpositie werd tenietgedaan door hogere rentetarieven.

Het belastingpercentage in het kwartaal was 29%. In dezelfde periode vorig jaar was dit 24%, mede door het bijzonder gunstige effect van een aantal eenmalige posten.

De nettowinst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten daalde met 11% in het kwartaal en met 8% in de eerste negen maanden met een verwaarloosbaar effect van wisselkoersschommelingen.

In de nettowinst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten is een winst na belastingen van € 448 miljoen begrepen op de verkoop van Unilever Cosmetics International (UCI). Inclusief deze winst steeg de totale winst per aandeel met 25% in het kwartaal en met 6% in de eerste negen maanden.

KASSTROOM

Geldmiddelen en kasequivalenten stegen in de eerste negen maanden van 2005 met € 0,5 miljard, een toename van € 0,9 miljard ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. De nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten na belastingen was € 2,8 miljard voor de eerste negen maanden, een daling van € 0,6 miljard ten opzichte van 2004. Van deze daling wordt € 0,4 miljard veroorzaakt door een toename van het werkkapitaal volgend op een bijzonder laag niveau eind 2004. De bedrijfswinst exclusief winst uit desinvesteringen en posten zonder kaseffect, zoals afboekingen en afschrijvingen, was € 0,2 miljard lager.

De nettokasstroom uit investeringsactiviteiten was € 1,0 miljard hoger dan vorig jaar, mede als gevolg van een hogere kasstroom uit desinvesteringen (inclusief € 0,6 miljard uit de verkoop van onze luxe parfums) en de nettodaling van financiële activa met een looptijd van meer dan drie maanden. De nettokasstroom gebruikt voor financieringsactiviteiten daalde met € 0,5 miljard. Dit was het gevolg van hogere betaalde dividenden en meer uitstroom voor de financiering van inkoop van eigen aandelen (van in totaal € 0,5 miljard), gecompenseerd door een lagere uitstroom voor aflossing van leningen.

BALANS

Goodwill en immateriële vaste activa zijn sinds 1 januari met € 1,1 miljard gestegen. Wisselkoersschommelingen zorgden voor een stijging van € 1,5 miljard; dit werd tenietgedaan door de afboeking op *Slim-Fast* en desinvesteringen. Voorraden en handelsvorderingen waren € 1,4 miljard hoger, onder andere door wisselkoersschommelingen en het lage niveau van eind 2004.

De nettoschuld aan het eind van de periode bedroeg € 10,4 miljard, een daling van € 0,8 miljard ten opzichte van het begin van het jaar. We hebben eigen aandelen ingekocht voor € 0,8 miljard; de ontvangen bedragen voor desinvesteringen (inclusief UCI) bedroegen eveneens € 0,8 miljard. De daling van de nettoschuld met € 1,4 miljard als gevolg van de conversie van de

€ 0,05 preferente aandelen werd grotendeels tenietgedaan door het negatieve effect van wisselkoersschommelingen.

Het totale eigen vermogen is sinds 1 januari met € 3,2 miljard gestegen. De nettowinst droeg hieraan € 3,2 miljard bij en wisselkoersverschillen € 0,6 miljard. De ingekochte eigen aandelen die ten laste van het eigen vermogen worden gebracht, zijn gebruikt voor de

conversie van de € 0,05 preferente aandelen. Dit zorgde voor een daling van de uitstaande leningen met € 1,4 miljard en een stijging van het eigen vermogen met hetzelfde bedrag. Inkoop van eigen aandelen gedurende het jaar en de betaling van het dividend over 2004 zorgden vervolgens voor een daling van het eigen vermogen met respectievelijk € 0,8 miljard en € 1,2 miljard.

DERDE KWARTAAL PER REGIO

EUROPA

De algehele marktomstandigheden blijven moeilijk. Onze prestaties zijn opnieuw goed in groeiende markten in Centraal- en Oost-Europa. Onze markten in West-Europa echter bleven gelijk.

Tegen deze achtergrond daalden de onderliggende verkopen in de regio als geheel met 2% in het kwartaal, waarbij prijsmaatregelen ter verbetering van onze concurrentiepositie aanzienlijke invloed hadden.

In voedingsmiddelen groeiden culinaire producten en dressings in het kwartaal. Innovaties geïnspireerd op 'Vitaliteit' droegen hieraan belangrijk bij. De ijsverkopen stagneerden echter tegen het eind van de zomer en daalden opmerkelijk in het kwartaal. Toch steeg ons marktaandeel over het gehele ijsseizoen licht in zowel impulsifs als ijs voor thuisconsumptie.

In persoonlijke verzorging groeiden we in al onze belangrijke categorieën door sterke prestaties in Centraal- en Oost-Europa. In huishoudelijke verzorging stelden de verkopen in wasmiddelen teleur en hier hebben we marktaandeel verloren, terwijl huishoudelijke reiniging groeide in het kwartaal.

In alle categorieën blijven een concurrerende prijsstelling en consistente marketingondersteuning van onze merken prioriteit. Tegelijkertijd zetten we vaart achter de transformatie van onze organisatie, zodat we ons nog sterker kunnen richten op innovatie en op de manier waarop we met onze klanten samenwerken.

Recente introducties waren onder meer *Knorr Vie* groente-en-fruitshots, uitbreiding van het assortiment *pro-activ*-producten – gezond voor hart en bloedvaten – soepen verrijkt met vitamines en soepen met een laag vetgehalte. In persoonlijke verzorging hebben we een sportvariant van *Rexona*-deodorant geïntroduceerd, alsmede *Axe*-douchegel en *Sunsilk*-producten voor hairstyling.

In huishoudelijke verzorging hebben we ons product-assortiment versterkt met nieuwe producten gericht op specifieke behoeften van de consument. Zo hebben we *Domestos* ontstopper geïntroduceerd, *Sun 4-in-1* vaatwastabletten, en wasmiddelen waarbij geen voorbehandeling nodig is.

De brutowinstmarge was 17,0%. Dit was 2,5 procentpunt lager dan vorig jaar, mede als gevolg van hogere uitgaven aan reclame en promotie en hogere nettoherstructureringskosten.

In de eerste negen maanden was de brutowinstmarge 17,1% ten opzichte van 16,9% in dezelfde periode vorig jaar.

NOORD- EN ZUID-AMERIKA

Onze markten laten goede groei zien in de meeste categorieën en landen. De onderliggende verkopen

stegen met 5% in het kwartaal, geheel veroorzaakt door meer volume.

In de Verenigde Staten hebben de marktaandelen in huishoudelijke en persoonlijke verzorging zich hersteld tot het niveau van een jaar geleden en zijn de marktaandelen in voedingsmiddelen licht gestegen.

Persoonlijke verzorging is in de gehele regio gegroeid. Dit is mede het gevolg van een goede respons van consumenten op onze initiatieven in de markt, waaronder de lancering van innovatieve producten geïnspireerd op 'Vitaliteit' en voortdurende ondersteuning. De verkopen in wasmiddelen bleven in het kwartaal gelijk, waarbij groei in Latijns-Amerika werd tenietgedaan door lagere verkopen in de Verenigde Staten.

De verkopen in voedingsmiddelen in Noord-Amerika namen toe, met name door ijs, een categorie waarin we sneller groeiden dan de markt. Ook de goede resultaten van de assortimentsuitbreiding van *Country Crock* en *Bertolli* naar nieuwe categorieën droegen opnieuw bij aan deze toename. In Latijns-Amerika groeide de categorie voedingsmiddelen iets minder in het kwartaal.

In de Verenigde Staten werd gedurende het kwartaal het assortiment *Dove 'cool moisture'* (verkoelende en vochtinbrengende producten) met succes verder uitgebreid met hand- en bodycrèmes. *Axe* heeft in de Verenigde Staten zijn productlijn uitgebreid van deodorants naar body wash. In Latijns-Amerika hebben onze merken met veel succes aansluiting gevonden met de jonge consument door *Rexona 'teens'* en door de innovatieve manier van communiceren over *Axe*.

In de Verenigde Staten hebben we onlangs de wasmid-delenvariant *all 'small and mighty'* geïntroduceerd, met het gemak van dezelfde schoonmaakkracht in een kleinere fles. Onze wasmiddelenmerkenfamilie *Radiant*, waarvan de producten zorgen voor een stralend witte was, hebben we opnieuw geïntroduceerd in Latijns-Amerika.

In voedingsmiddelen hebben we onze merken in de Verenigde Staten nog sterker gekoppeld aan 'Vitaliteit'. Zo hebben we *Ragú* organic geïntroduceerd en *Promise* – een spread die gezond is voor hart en bloedvaten – en benadrukken we de goede eigenschappen van anti-oxidanten in *Lipton*-thee. *AdeS* bouwt zijn marktaandeel in Latijns-Amerika verder uit door zijn karakteristieke voedzame eigenschappen van soja met fruit.

De brutowinstmarge in het kwartaal van 15,4% was 0,3 procentpunt lager dan vorig jaar. Gestegen reclame- en promotiekosten en hogere inkoopkosten werden grotendeels gecompenseerd door kostenbesparingen en een verbeterde mix.

In de eerste negen maanden was de brutowinstmarge 11,7% ten opzichte van 15,9% in dezelfde periode vorig jaar, inclusief 3,7 procentpunt als gevolg van de afboeking op *Slim-Fast* in het tweede kwartaal.

AZIË/AFRIKA

In het grootste deel van de regio neemt de consumptievraag nog steeds toe. Wij hebben onze positie vastgehouden in concurrerende markten met marktaandeelen die over het geheel genomen gelijkbleven.

In het derde kwartaal zagen we de onderliggende groei van de verkopen verder toenemen tot 11%, grotendeels door volume. De groei had in alle landen een brede basis in zowel voedingsmiddelen als huishoudelijke en persoonlijke verzorging.

Voortbouwend op zowel lokale als wereldwijde thema's is dit jaar een scala aan innovaties geïntroduceerd.

In huidverzorging in India heeft *Lux* zijn positie versterkt met nieuwe toiletzeepproducten uit het wereldwijde assortiment en door een grote promotiecampagne ter ere van 75 jaar *Lux* in India. Een van de innovaties van *Pond's* bestond uit een nieuw assortiment verzorgingsproducten in China, gebaseerd op de heilzame werking van modder.

Het uitgebreide programma dat we dit jaar lanceerden ter ondersteuning van onze haarmerken, waaronder *Sunsilk*, *Dove*, *Clinic*, *Clear* en *Lux Super Rich*, laat

goede resultaten zien. Zo hebben we *Dove*-haarverzorging in Indonesië geïntroduceerd, een zomerassortiment van *Sunsilk* in Zuidoost-Azië, een nieuwe variant van *Lux Super Rich* in China en een versterkt assortiment *Sunsilk*-producten in een aantal belangrijke markten in Afrika en het Midden-Oosten.

Wasmiddelen in nieuwe samenstellingen zijn onder andere *Surf* in Indonesië, dat nu nog witter wast, en *Omo* in Turkije, met een variant speciaal geschikt voor de gevoelige babyhuid.

Ons theemerk *Brooke Bond* hebben we het afgelopen jaar in India aanzienlijk versterkt en in voorverpakte thee winnen we marktaandeel. Tegelijkertijd profiteert *Lipton* van sterke regionale innovaties, waaronder de varianten earl grey en groene thee in markten als Turkije en het Arabisch schiereiland.

De brutowinstmarge van 13,7% was 0,6 procentpunt lager dan vorig jaar. Hogere marketinginvesteringen en inkoopkosten werden deels gecompenseerd door besparingsprogramma's, enkele prijsverhogingen en een verbeterde mix.

De brutowinstmarge in de eerste negen maanden was met 13,4% gelijk aan dezelfde periode vorig jaar.

INTERIMDIVIDENDEN

In overeenstemming met ons beleid terzake bedraagt het interimdividend 35% van het totale normale dividend per aandeel over het afgelopen jaar. Hierbij wordt uitgegaan van de sterkste van de twee rapporteringsvaluta's van onze moedermaatschappijen, euro en pond sterling, over de eerste negen maanden, in dit geval de euro. Het interimdividend, te betalen op 2 december 2005, is derhalve vastgesteld op € 0,66 per gewoon aandeel van Unilever N.V. van € 0,51*. Het interimdividend per gewoon aandeel Unilever PLC van 1,4p is vastgesteld

op 6,77p. De aandelen** Unilever N.V. noteren ex-dividend op 4 november 2005 en de aandelen Unilever PLC noteren ex-dividend op 16 november 2005.

* Dit bedrag in euro's is een weergave in euro's op basis van artikel 67c Boek 2 Burgerlijk Wetboek, afgerond op twee decimalen, van onderliggende bedragen in guldens, aangezien deze in de statuten van Unilever N.V. niet zijn omgezet naar euro's.

** Gewone aandelen Unilever N.V. en certificaten van gewone aandelen Unilever N.V.

WAARSCHUWING: Dit document kan toekomstgerichte uitspraken bevatten, waaronder 'toekomstgerichte uitspraken' zoals bedoeld in de 'Private Securities Litigation Reform Act 1995' in de Verenigde Staten. Uitspraken met termen als 'verwacht', 'voorziet', 'heeft het voornemen' of de negatieve equivalenten van deze termen en andere gelijksoortige uitdrukkingen over toekomstige ontwikkelingen en resultaten en hun negatieve equivalenten zijn bedoeld om dergelijke toekomstgerichte uitspraken aan te duiden. Dergelijke toekomstgerichte uitspraken zijn gebaseerd op actuele verwachtingen en aannames over verwachte ontwikkelingen en andere factoren die van invloed kunnen zijn op de Groep. Het zijn geen historische feiten, noch zijn het garanties voor toekomstige prestaties. Doordat deze toekomstgerichte uitspraken risico's en onzekerheden bevatten, zijn er belangrijke factoren die de uiteindelijke resultaten wezenlijk kunnen doen afwijken van de resultaten zoals weergegeven of gesuggereerd door deze toekomstgerichte uitspraken. Deze zijn onder andere: prijs- en andere vormen van concurrentie; consumptieniveaus; kosten; ons vermogen goede contacten te onderhouden met belangrijke afnemers en leveranciers; valutakoersen; rentetarieven; ons vermogen acquisities te integreren en geplande desinvesteringen af te ronden; fysieke risico's; milieurisico's; ons vermogen fiscale, juridische en andere

zaken op het gebied van regelgeving te beheersen en uitstaande zaken af te handelen zonder schattingen te overschrijden; wetgevings-, fiscale en andere ontwikkelingen op het gebied van regelgeving, alsmede politieke, economische en sociale omstandigheden in de geografische markten waarin de Groep opereert en nieuwe of gewijzigde prioriteiten van de raden van bestuur. Nadere bijzonderheden omtrent mogelijke risico's en onzekerheden die van invloed zouden kunnen zijn op de Groep, zijn vermeld in de documenten die de Groep bij de London Stock Exchange, Euronext Amsterdam en de Securities and Exchange Commission in de Verenigde Staten heeft gedeponeerd, waaronder het Jaarverslag en de Jaarrekening op Form 20-F. Deze toekomstgerichte uitspraken gelden alleen op de datum van dit document. Met uitzondering van verplichtingen op basis van wet- en regelgeving, wijst de Groep uitdrukkelijk enige verplichting of verbintenis af om publiekelijk enige herziening of aanpassing bekend te maken ten aanzien van toekomstgerichte uitspraken die hierin zijn opgenomen teneinde tot uitdrukking te brengen dat er sprake is van enige wijziging in de verwachtingen van de Groep met betrekking tot deze uitspraken of enige wijziging in de gebeurtenissen, condities of omstandigheden waarop deze uitspraken zijn gebaseerd.

VERKORTE TUSSENTIJDSE FINANCIËLE OVERZICHTEN
WINST-EN-VERLIESREKENING

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| Derde Kwartaal | | | | € miljoen | Negen Maanden | | | |
|---|-------|-------------------------------|---------------------------------|--|---------------|-------------------------------|---------------------------------|------|
| 2005 | 2004 | Stijging/ (Daling) | | | 2005 | 2004 | Stijging/ (Daling) | |
| | | Actuele wissel- koersen | Constance wissel- koersen | | | Actuele wissel- koersen | Constance wissel- koersen | |
| Voortgezette bedrijfsactiviteiten: | | | | | | | | |
| 10 224 | 9 784 | 4% | 2% | Omzet | 29 591 | 28 811 | 3% | 2% |
| 1 594 | 1 662 | (4)% | (6)% | Bedrijfswinst | 4 251 | 4 527 | (6)% | (6)% |
| (6) | – | | | Na aftrek van: Afboeking op <i>Slim-Fast</i> | (359) | – | | |
| (160) | (163) | | | Nettofinancieringslasten | (466) | (493) | | |
| 21 | 39 | | | Financieringsbaten | 122 | 117 | | |
| (167) | (185) | | | Financieringslasten | (546) | (552) | | |
| (14) | (17) | | | Pensioenen en soortgelijke regelingen | (42) | (58) | | |
| 14 | 13 | | | Aandeel in nettowinst van joint ventures | 32 | 31 | | |
| 2 | – | | | Aandeel in nettowinst/(-verlies) van geassocieerde maatschappijen | (6) | 2 | | |
| 3 | 3 | | | Overige inkomsten uit financiële vaste activa | 24 | 35 | | |
| 1 453 | 1 515 | (4)% | (5)% | Winst vóór belastingen | 3 835 | 4 102 | (7)% | (7)% |
| (428) | (365) | | | Belastingen | (1 059) | (1 084) | | |
| 1 025 | 1 150 | (11)% | (12)% | Nettowinst voortgezette bedrijfsactiviteiten | 2 776 | 3 018 | (8)% | (8)% |
| 449 | 24 | | | Nettowinst beëindigde bedrijfsactiviteiten | 463 | 28 | | |
| 1 474 | 1 174 | 26% | 25% | Nettowinst voor de periode | 3 239 | 3 046 | 6% | 7% |
| Waarvan toekomstend aan: | | | | | | | | |
| 57 | 45 | | | Minderheidsaandeelhouders | 157 | 147 | | |
| 1 417 | 1 129 | 26% | 25% | Houders van gewoon aandelenkapitaal | 3 082 | 2 899 | 6% | 6% |
| Samengevoegde winst per aandeel | | | | | | | | |
| <u>Totale bedrijfsactiviteiten</u> | | | | | | | | |
| 1,46 | 1,17 | 25% | 24% | Per gewoon NV-aandeel van € 0,51 (euro) | 3,17 | 2,99 | 6% | 6% |
| 21,86 | 17,49 | 25% | 24% | Per gewoon PLC-aandeel van 1,4p (eurocent) | 47,49 | 44,79 | 6% | 6% |
| <u>Voortgezette bedrijfsactiviteiten</u> | | | | | | | | |
| 1,41 | 1,12 | 26% | 26% | Per gewoon NV-aandeel van € 0,51 – verwaterd (euro) | 3,07 | 2,87 | 7% | 7% |
| 21,18 | 16,78 | 26% | 26% | Per gewoon PLC-aandeel van 1,4p – verwaterd (eurocent) | 46,03 | 42,98 | 7% | 7% |
| 1,00 | 1,14 | (13)% | (14)% | Per gewoon NV-aandeel van € 0,51 (euro) | 2,69 | 2,96 | (9)% | (9)% |
| 14,93 | 17,13 | (13)% | (14)% | Per gewoon PLC-aandeel van 1,4p (eurocent) | 40,35 | 44,36 | (9)% | (9)% |
| 0,97 | 1,10 | (12)% | (13)% | Per gewoon NV-aandeel van € 0,51 – verwaterd (euro) | 2,61 | 2,84 | (8)% | (8)% |
| 14,48 | 16,43 | (12)% | (13)% | Per gewoon PLC-aandeel van 1,4p – verwaterd (eurocent) | 39,12 | 42,57 | (8)% | (8)% |

OVERZICHT VAN ALLE VERWERKTE RESULTATEN

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

€ miljoen

| | Negen Maanden | |
|---|---------------|--------|
| | 2005 | 2004 |
| Winsten/(verliezen) op reële waardeveranderingen van financiële instrumenten na belastingen | 21 | n.v.t. |
| Actuariële winsten/(verliezen) op pensioenen na belastingen | 14 | (99) |
| Winsten/(verliezen) op wisselkoersen na belastingen | 638 | 34 |
| Direct in het eigen vermogen verwerkte resultaten | 673 | (65) |
| Nettowinst voor de periode | 3 239 | 3 046 |
| Totaal verwerkte resultaten voor de periode | 3 912 | 2 981 |
| Waarvan toekomstend aan: | | |
| Minderheidsaandeelhouders | 200 | 147 |
| Houders van gewoon aandelenkapitaal | 3 712 | 2 834 |

BALANS

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| € miljoen | Per | Per | Per |
|---|-------------------|---------------------|----------------------|
| | 1 oktober 2005 | 31 december 2004 | 25 september 2004 |
| <u>Vaste activa</u> | | | |
| Goodwill en immateriële vaste activa | 17 959 | 17 007 | 18 806 |
| Materiële vaste activa | 6 513 | 6 181 | 6 508 |
| Pensioenactiva voor fondsen met een overschot | 749 | 625 | 747 |
| Latente belastingvorderingen | 1 520 | 1 491 | 1 305 |
| Overige vaste activa | 1 207 | 1 064 | 1 098 |
| Totaal vaste activa | 27 948 | 26 368 | 28 464 |
| Activa aangehouden voor verkoop | 133 | n.v.t. | n.v.t. |
| <u>Vlottende activa</u> | | | |
| Voorraden | 4 319 | 3 756 | 4 180 |
| Handels- en overige vorderingen (ten hoogste één jaar) | 5 082 | 4 131 | 4 818 |
| Financiële activa | 356 | 1 013 | 1 005 |
| Geldmiddelen en kasequivalenten | 2 061 | 1 590 | 1 662 |
| Totaal vlottende activa | 11 818 | 10 490 | 11 665 |
| <u>Kortlopende verplichtingen</u> | | | |
| Leningen (ten hoogste één jaar) | (6 101) | (5 155) | (5 677) |
| Overige kortlopende verplichtingen | (8 400) | (8 232) | (8 497) |
| Totaal kortlopende verplichtingen | (14 501) | (13 387) | (14 174) |
| Netto vlottende activa/(kortlopende verplichtingen) | (2 683) | (2 897) | (2 509) |
| Totaal activa na aftrek van kortlopende verplichtingen | 25 398 | 23 471 | 25 955 |
| <u>Langlopende verplichtingen</u> | | | |
| Leningen (meer dan één jaar) | 6 823 | 6 893 | 8 692 |
| Pensioenverplichting voor fondsen met een tekort | 2 341 | 2 291 | 2 287 |
| Pensioenverplichting voor regelingen niet ondergebracht bij fondsen | 4 048 | 3 788 | 3 630 |
| Latente belastingverplichtingen | 807 | 789 | 1 125 |
| Herstructurerings- en overige voorzieningen | 1 364 | 1 364 | 814 |
| Overige langlopende verplichtingen | 779 | 717 | 797 |
| Totaal langlopende verplichtingen | 16 162 | 15 842 | 17 345 |
| Verplichtingen aangehouden voor verkoop | 14 | n.v.t. | n.v.t. |
| <u>Eigen vermogen</u> | | | |
| Houders van gewoon aandelenkapitaal | 8 813 | 7 264 | 8 236 |
| Minderheidsaandeelhouders | 409 | 365 | 374 |
| Totaal eigen vermogen | 9 222 | 7 629 | 8 610 |
| Totaal geïnvesteerd vermogen | 25 398 | 23 471 | 25 955 |

MUTATIES IN HET EIGEN VERMOGEN

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

€ miljoen

| | Negen Maanden | |
|---|---------------|--------------|
| | 2005 | 2004 |
| Eigen vermogen per 31 december 2004 | 7 629 | n.v.t. |
| Aanpassing in verband met overgang naar IFRS voor financiële instrumenten (inclusief preferente aandelen) | (1 564) | n.v.t. |
| Eigen vermogen per 1 januari | 6 065 | 7 175 |
| Totaal verwerkte resultaten voor de periode | 3 912 | 2 981 |
| Dividenden | (1 229) | (1 140) |
| Conversie van preferente aandelen | 1 380 | – |
| (Aan-)/verkoop van ingekochte eigen aandelen | (800) | (353) |
| Tegenboeking aandelenopties | 124 | 174 |
| Dividenden betaald aan minderheidsaandeelhouders | (166) | (181) |
| Winsten/(verliezen) op wisselkoersen na belastingen | (64) | (17) |
| Overige mutaties in het eigen vermogen | – | (29) |
| Eigen vermogen aan het eind van de periode | 9 222 | 8 610 |

KASSTROOMOVERZICHT

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

€ miljoen

| | Negen Maanden | |
|--|----------------|----------------|
| | 2005 | 2004 |
| <u>Bedrijfsactiviteiten</u> | | |
| Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten | 4 009 | 4 493 |
| Betaalde belasting | (1 205) | (1 106) |
| Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten | 2 804 | 3 387 |
| <u>Investeringsactiviteiten</u> | | |
| Ontvangen rente | 156 | 77 |
| Netto-investeringen | (509) | (591) |
| Acquisities en desinvesteringen | 740 | 100 |
| Overige investeringsactiviteiten | 354 | 129 |
| Nettokasstroom uit/(gebruikt voor) investeringsactiviteiten | 741 | (285) |
| <u>Financieringsactiviteiten</u> | | |
| Betaalde dividenden op gewone aandelen | (1 229) | (1 120) |
| Betaalde rente en preferente dividenden | (472) | (473) |
| Mutaties in leningen en financiële leases | (333) | (1 352) |
| Inkoop van eigen aandelen | (800) | (337) |
| Overige financieringsactiviteiten | (165) | (175) |
| Nettokasstroom gebruikt voor financieringsactiviteiten | (2 999) | (3 457) |
| Nettostijging/(-daling) van geldmiddelen en kasequivalenten | 546 | (355) |
| Geldmiddelen en kasequivalenten aan het begin van het jaar | 1 406 | 1 428 |
| Effect van wisselkoersverschillen | (142) | 388 |
| Geldmiddelen en kasequivalenten aan het eind van de periode | 1 810 | 1 461 |

ANALYSE VAN DE NETTOSCHULDPOSITIE

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| | Per 1 oktober 2005 | Per 1 januari 2005 |
|--|--------------------------|--------------------------|
| € miljoen | | |
| Geldmiddelen en kasequivalenten volgens het kasstroomoverzicht | 1 810 | 1 406 |
| Plus: bankschulden gecorrigeerd in dit bedrag | 252 | 184 |
| Min: geldmiddelen en kasequivalenten in voor verkoop beschikbare activa/verplichtingen | (1) | (8) |
| Geldmiddelen en kasequivalenten volgens de balans | 2 061 | 1 582 |
| Financiële vaste activa | 356 | 533 |
| Leningen (ten hoogste één jaar) | (6 101) | (6 448) |
| Leningen (meer dan één jaar) | (6 823) | (7 221) |
| Derivaten en financiële leases opgenomen in overige vorderingen en verplichtingen | 88 | 369 |
| Nettoschuldpositie aan het eind van de periode | (10 419) | (11 185) |

GEOGRAFISCHE ANALYSE

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

Voortgezette bedrijfsactiviteiten – Derde Kwartaal

| € miljoen | Noord- en | | | Totaal |
|--|-----------|--------------|-------------|--------|
| | Europa | Zuid-Amerika | Azië/Afrika | |
| Omzet | | | | |
| 2004 | 4 267 | 3 091 | 2 426 | 9 784 |
| 2005 | 4 094 | 3 410 | 2 720 | 10 224 |
| Verandering | (4,1)% | 10,3% | 12,1% | 4,5% |
| Effect van: | | | | |
| Wisselkoersen | 0,2% | 5,5% | 2,1% | 2,4% |
| Acquisities | 0,1% | 0,0% | 0,0% | 0,1% |
| Desinvesteringen | (2,4)% | (0,3)% | (1,3)% | (1,5)% |
| Groei van de onderliggende verkopen | (2,0)% | 4,9% | 11,2% | 3,5% |
| Prijs | (1,4)% | 0,0% | 1,6% | (0,1)% |
| Volume | (0,6)% | 4,9% | 9,5% | 3,6% |
| Bedrijfswinst | | | | |
| 2004 | 830 | 486 | 346 | 1 662 |
| 2005 | 696 | 527 | 371 | 1 594 |
| Verandering tegen actuele wisselkoersen | (16,3)% | 8,4% | 7,4% | (4,2)% |
| Verandering tegen constante wisselkoersen | (16,4)% | 4,2% | 5,3% | (5,9)% |
| Brutowinstmarge | | | | |
| 2004 | 19,5% | 15,7% | 14,3% | 17,0% |
| 2005 | 17,0% | 15,4% | 13,7% | 15,6% |

Voortgezette bedrijfsactiviteiten – Negen Maanden

| € miljoen | Noord- en | | | Totaal |
|--|-----------|--------------|-------------|--------|
| | Europa | Zuid-Amerika | Azië/Afrika | |
| Omzet | | | | |
| 2004 | 12 518 | 9 136 | 7 157 | 28 811 |
| 2005 | 12 269 | 9 658 | 7 664 | 29 591 |
| Verandering | (2,0)% | 5,7% | 7,1% | 2,7% |
| Effect van: | | | | |
| Wisselkoersen | 0,2% | 1,1% | (0,7)% | 0,3% |
| Acquisities | 0,2% | 0,0% | 0,0% | 0,1% |
| Desinvesteringen | (2,5)% | (0,8)% | (1,8)% | (1,8)% |
| Groei van de onderliggende verkopen | 0,1% | 5,5% | 9,8% | 4,2% |
| Prijs | (1,1)% | 0,3% | 1,2% | (0,1)% |
| Volume | 1,2% | 5,2% | 8,6% | 4,3% |
| Bedrijfswinst | | | | |
| 2004 | 2 114 | 1 455 | 958 | 4 527 |
| 2005 | 2 094 | 1 133 | 1 024 | 4 251 |
| Verandering tegen actuele wisselkoersen | (1,0)% | (22,2)% | 6,8% | (6,1)% |
| Verandering tegen constante wisselkoersen | (1,1)% | (23,6)% | 8,4% | (6,3)% |
| Brutowinstmarge | | | | |
| 2004 | 16,9% | 15,9% | 13,4% | 15,7% |
| 2005 | 17,1% | 11,7% | 13,4% | 14,4% |

Bedrijfswinst/(-verlies) uit beëindigde bedrijfsactiviteiten – Derde Kwartaal

| € miljoen | Noord- en | | | Totaal |
|-----------|-----------|--------------|-------------|--------|
| | Europa | Zuid-Amerika | Azië/Afrika | |
| 2004 | 17 | 14 | (1) | 30 |
| 2005 | (1) | – | 1 | – |

Bedrijfswinst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten – Negen Maanden

| € miljoen | Noord- en | | | Totaal |
|-----------|-----------|--------------|-------------|--------|
| | Europa | Zuid-Amerika | Azië/Afrika | |
| 2004 | 4 | 38 | 1 | 43 |
| 2005 | 1 | 20 | 1 | 22 |

ANALYSE NAAR PRODUCTCATEGORIE

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

Voortgezette bedrijfsactiviteiten – Derde Kwartaal

| € miljoen | Culinaire producten en dressings | Spreads en bak- & braad-producten | Dranken | IJs en diepvries-producten | Voedingsmiddelen | Persoonlijke verzorging | Huishoudelijke verzorging en overige activiteiten | Huishoudelijke en Persoonlijke Verzorging | Totaal |
|--|----------------------------------|-----------------------------------|---------|----------------------------|------------------|-------------------------|---|---|--------|
| Omzet | | | | | | | | | |
| 2004 | 1 965 | 1 110 | 742 | 1 814 | 5 631 | 2 465 | 1 688 | 4 153 | 9 784 |
| 2005 | 2 051 | 1 079 | 764 | 1 799 | 5 693 | 2 760 | 1 771 | 4 531 | 10 224 |
| Verandering | 4,3% | (2,8)% | 3,0% | (0,8)% | 1,1% | 12,0% | 4,9% | 9,1% | 4,5% |
| Effect van: | | | | | | | | | |
| Wisselkoersen | 2,5% | 1,7% | 2,6% | 1,3% | 2,0% | 2,6% | 3,5% | 2,9% | 2,4% |
| Acquisities | 0,0% | 0,0% | 0,1% | 0,3% | 0,1% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,1% |
| Desinvesteringen | (2,6)% | (3,8)% | (1,5)% | (0,9)% | (2,1)% | (0,3)% | (0,9)% | (0,6)% | (1,5)% |
| Groei van de onderliggende verkopen | 4,5% | (0,7)% | 1,8% | (1,4)% | 1,2% | 9,5% | 2,3% | 6,6% | 3,5% |
| Bedrijfswinst | | | | | | | | | |
| 2004 | 320 | 195 | 97 | 364 | 976 | 494 | 192 | 686 | 1 662 |
| 2005 | 297 | 200 | 111 | 325 | 933 | 496 | 165 | 661 | 1 594 |
| Verandering tegen actuele wisselkoersen | (7,3)% | 2,3% | 14,7% | (10,9)% | (4,6)% | 0,4% | (13,9)% | (3,6)% | (4,2)% |
| Verandering tegen constante wisselkoersen | (9,6)% | 2,1% | 18,0% | (11,9)% | (5,4)% | (2,5)% | (17,3)% | (6,6)% | (5,9)% |
| Brutowinstmarge | | | | | | | | | |
| 2004 | 16,3% | 17,6% | 13,1% | 20,1% | 17,4% | 20,0% | 11,4% | 16,5% | 17,0% |
| 2005 | 14,5% | 18,5% | 14,6% | 18,0% | 16,4% | 17,9% | 9,3% | 14,6% | 15,6% |

Voortgezette bedrijfsactiviteiten – Negen Maanden

| € miljoen | Culinaire producten en dressings | Spreads en bak- & braad-producten | Dranken | IJs en diepvries-producten | Voedingsmiddelen | Persoonlijke verzorging | Huishoudelijke verzorging en overige activiteiten | Huishoudelijke en Persoonlijke Verzorging | Totaal |
|--|----------------------------------|-----------------------------------|----------|----------------------------|------------------|-------------------------|---|---|--------|
| Omzet | | | | | | | | | |
| 2004 | 5 919 | 3 254 | 2 249 | 5 068 | 16 490 | 7 219 | 5 102 | 12 321 | 28 811 |
| 2005 | 6 064 | 3 173 | 2 254 | 5 152 | 16 643 | 7 733 | 5 215 | 12 948 | 29 591 |
| Verandering | 2,4% | (2,5)% | 0,3% | 1,7% | 0,9% | 7,1% | 2,2% | 5,1% | 2,7% |
| Effect van: | | | | | | | | | |
| Wisselkoersen | 0,6% | 0,6% | (0,1)% | (0,1)% | 0,3% | (0,2)% | 0,8% | 0,2% | 0,3% |
| Acquisities | 0,0% | 0,0% | 0,1% | 0,4% | 0,1% | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,1% |
| Desinvesteringen | (2,3)% | (5,3)% | (1,3)% | (1,3)% | (2,4)% | (0,5)% | (1,4)% | (0,9)% | (1,8)% |
| Groei van de onderliggende verkopen | 4,2% | 2,3% | 1,6% | 2,7% | 3,0% | 7,9% | 2,8% | 5,8% | 4,2% |
| Bedrijfswinst | | | | | | | | | |
| 2004 | 1 002 | 544 | 297 | 771 | 2 614 | 1 287 | 626 | 1 913 | 4 527 |
| 2005 | 1 009 | 590 | (44) | 797 | 2 352 | 1 353 | 546 | 1 899 | 4 251 |
| Verandering tegen actuele wisselkoersen | 0,7% | 8,4% | (114,7)% | 3,3% | (10,0)% | 5,1% | (12,9)% | (0,8)% | (6,1)% |
| Verandering tegen constante wisselkoersen | 0,4% | 8,8% | (117,5)% | 3,3% | (10,4)% | 5,6% | (13,5)% | (0,7)% | (6,3)% |
| Brutowinstmarge | | | | | | | | | |
| 2004 | 16,9% | 16,7% | 13,2% | 15,2% | 15,9% | 17,8% | 12,3% | 15,5% | 15,7% |
| 2005 | 16,6% | 18,6% | (1,9)% | 15,5% | 14,1% | 17,5% | 10,5% | 14,7% | 14,4% |

Beëindigde bedrijfsactiviteiten

De bedrijfswinst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten voor het derde kwartaal van 2005 was nihil (2004: € 30 miljoen) en voor de eerste negen maanden € 22 miljoen (2004: € 43 miljoen). Deze bedragen hebben volledig betrekking op de categorie persoonlijke verzorging.

TOELICHTING

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

Implementatie van IFRS

Unilever heeft met ingang van 1 januari 2005 International Financial Reporting Standards (IFRS) geïmplementeerd, inclusief de eerdere toepassing van IAS 19 (herzien 2004) met betrekking tot personeelsbeloningen. Unilevers overgangdatum is 1 januari 2004, de begindatum van de eerste periode waarover we vergelijkende cijfers presenteren in overeenstemming met IFRS in ons Jaarverslag en Jaarrekening 2005.

Deze verkorte tussentijdse financiële overzichten zijn opgesteld in overeenstemming met IAS 34. De financiële informatie is opgesteld op basis van historische kostprijzen, aangepast voor de herwaardering van biologische activa, financiële activa geclassificeerd als 'voor verkoop beschikbaar' en 'tegen reële waarde met verwerking van waardeveranderingen in de winst-en-verliesrekening', en financiële derivaten.

IFRS 1 stelt dat de meeste IFRS volledig retrospectief dienen te worden toegepast. Dit betekent dat de openingsbalans per 1 januari 2004 is aangepast op basis van de aanname dat deze grondslagen altijd zijn toegepast. Voor dit voorschrift geldt een beperkt aantal vrijstellingen. Een reconciliatie van oud-GAAP naar IFRS voor de balans per 25 september 2004 en voor de winst-en-verliesrekeningen voor het kwartaal en de eerste negen maanden geëindigd op die datum staat op de pagina's 13 tot en met 15. Een uitgebreid overzicht van de wijzigingen in de door ons toegepaste grondslagen en een reconciliatie van financiële overzichten van oud-GAAP naar IFRS is beschikbaar op onze website www.unilever.com/ourcompany/investorcentre/.

Vanaf 1 januari 2005 heeft Unilever de volgende aanvullende wijzigingen in haar toegepaste grondslagen geïmplementeerd. Deze wijzigingen worden toegepast vanaf 1 januari 2005.

Financiële instrumenten (inclusief preferente aandelen)

Sinds 1 januari 2005 past Unilever IAS 32 en IAS 39 toe. Deze standaarden hebben veel gedetailleerde consequenties, waarvan de voor Unilever belangrijkste hieronder zijn weergegeven.

In overeenstemming met IAS 32 mag Unilever de preferente aandelen NV niet langer presenteren als onderdeel van het eigen vermogen, maar dienen deze als schuld te worden opgenomen. Alle dividenden betaald over deze preferente aandelen worden in de winst-en-verliesrekening als rentelast verwerkt. De boekwaarde van deze preferente aandelen NV bedroeg op 1 januari 2005 € 1 502 miljoen.

IAS 39 schrijft voor dat bepaalde financiële activa tegen reële waarde worden gewaardeerd, waarbij de ongerealiseerde schommelingen in reële waarde direct in het

eigen vermogen worden verwerkt. Bepaalde financiële passiva worden onveranderd gewaardeerd tegen kostprijs minus afschrijvingen, tenzij ze deel uitmaken van een dekkingstransactie die tegen reële waarde wordt gewaardeerd. In het laatste geval worden ze gewaardeerd tegen kostprijs minus afschrijvingen, vermeerderd met de reële waarde van het afgedekte risico.

IAS 39 schrijft voor dat alle financiële derivaten op de balans worden gezet en tegen reële waarde worden gewaardeerd. De standaard beperkt ook in belangrijke mate het gebruik van hedge accounting en verandert de manier van verantwoorden. Als gevolg hiervan zet Unilever alle financiële derivaten op de balans tegen reële waarde en past zij de nieuwe wijze van hedge accounting toe op alle significante dekkingstransacties.

Vaste activa en groepen activa bestemd voor verkoop

Toepassing van IFRS 5 heeft geresulteerd in een herindeling van vaste activa en groepen activa bestemd voor verkoop in de balans per 1 januari 2005. De toepassing van deze standaard heeft geen effect van betekenis op de waarde van deze activa.

Omzetdefinitie

Vanaf 1 januari 2005 heeft Unilever de verwerking gewijzigd van promotiecoupons en handelscommunicatiekosten. Vanaf 1 januari 2005 worden deze kosten ten laste van de omzet gebracht, samen met andere handelspromotiekosten die al eerder op deze wijze werden verwerkt. De vergelijkende cijfers zijn aangepast om deze wijziging, die geen invloed heeft op de bedrijfs- of nettowinst, weer te geven.

Uitgave en terugbetaling van schulden

Op 11 juli 2005 hebben we een obligatielening met een nominale waarde van 500 miljoen Zwitserse frank en een rentepercentage van 3,375% aan het eind van de looptijd afgelost. Op 29 september 2005 hebben we een obligatielening uitgegeven met een nominale waarde van € 750 miljoen, een rentepercentage van 3,375% en een looptijd van tien jaar.

Inkoop van eigen aandelen

Op 3 oktober 2005 heeft Unilever de start bekendgemaakt van een programma van inkoop van eigen aandelen met een gezamenlijke marktwaarde van € 500 miljoen in het kapitaal van Unilever N.V. en/of Unilever PLC. Dit is in aanvulling op de in februari 2005 aangekondigde inkoop van eigen aandelen door Unilever N.V. ter vervanging van de aandelen gebruikt voor de conversie van de € 0,05 preferente aandelen. Onder dit programma zijn per 30 september 2005 14,2 miljoen aandelen ingekocht.

Beëindigde bedrijfsactiviteiten

Volgend op de aankondiging van de verkoop van UCI zijn de resultaten van dit bedrijf in overeenstemming met IFRS 5 gepresenteerd in onze winst-en-verliesrekening als beëindigde bedrijfsactiviteiten. Het verantwoorde bedrag voor dit jaar betreft de winsten en verliezen uit deze activiteiten gedurende de eerste negen maanden van 2005 en de winst op de verkoop van € 448 miljoen.

De winst per gewoon aandeel NV van € 0,51 met betrekking tot beëindigde bedrijfsactiviteiten bedraagt € 0,46 voor het kwartaal en € 0,48 voor de eerste negen maanden (2004: € 0,03 in beide gevallen). De verwaterde winst per gewoon aandeel NV van € 0,51 met betrekking tot beëindigde bedrijfsactiviteiten bedraagt € 0,44 voor het kwartaal en € 0,46 voor de eerste negen maanden (2004: respectievelijk € 0,02 en € 0,03).

De winst per gewoon aandeel PLC van 1,4p met betrekking tot beëindigde bedrijfsactiviteiten bedraagt 6,93 eurocent voor het kwartaal en 7,14 eurocent voor de eerste negen maanden (2004: respectievelijk 0,36 eurocent en 0,43 eurocent). De verwaterde winst per gewoon aandeel PLC van 1,4p met betrekking tot beëindigde bedrijfsactiviteiten bedraagt 6,70 eurocent voor het kwartaal en 6,91 eurocent voor de eerste negen maanden (2004: respectievelijk 0,35 eurocent en 0,41 eurocent).

De nettokasstromen van de beëindigde bedrijfsactiviteiten in de eerste negen maanden uit bedrijfs-, investerings- en financieringsactiviteiten bedroegen respectievelijk € (79) miljoen, € 629 miljoen en nihil (2004: € (4) miljoen, € (1) miljoen en nihil).

Wisselkoersen

De winst-en-verliesrekening op pagina 6, het overzicht van alle verwerkte resultaten op pagina 7, de mutaties in het eigen vermogen en het kasstroomoverzicht op pagina 8 zijn weergegeven tegen de gemiddelde actuele wisselkoersen geldend in iedere periode.

De balans op pagina 7 en de analyse van de netto-schuldpositie op pagina 8 zijn weergegeven tegen wisselkoersen geldend aan het eind van de periode.

Aanvullende informatie in US dollars en ponden sterling is beschikbaar (in het Engels) op onze website www.unilever.com/ourcompany/investorcentre/.

De hierin opgenomen financiële overzichten omvatten niet de volledige jaarrekening zoals gedefinieerd door S240 van de Companies Act 1985 in het Verenigd Koninkrijk. De volledige jaarrekening van Unilever over het jaar geëindigd op 31 december 2004 is gedeponeerd bij het Ondernemingsregister in het Verenigd Koninkrijk. De accountants hebben daarbij een goedkeurende verklaring afgegeven en deze bevatte geen uitspraken zoals bedoeld in S237(2) of S237(3) van de Companies Act 1985.

Reconciliatie van de winst voor de negen maanden geëindigd op 25 september 2004

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| | Voorheen gerapporteerd onder oud-GAAP € miljoen | Goodwill en immateriële vaste activa met een onbeperkte levensduur € miljoen | Software € miljoen | Biologische activa € miljoen | Pensioenen en soortgelijke verplichtingen € miljoen | Effect van herziening latente belastingen € miljoen | Effect van herclassificatie belastingen € miljoen | Joint ventures en geassocieerde maatschappijen € miljoen | Dividenden € miljoen | Overige € miljoen | Totale effect van overgang naar IFRS € miljoen | Wijziging in verband met omzetdefinitie € miljoen | Herzien op basis van IFRS € miljoen |
|---|--|---|-----------------------|---------------------------------|--|--|--|---|-------------------------|----------------------|---|--|--|
| Omzet | 30 133 | – | – | – | – | – | – | (147) | – | – | (147) | (803) | 29 183 |
| Omzet van joint ventures | (147) | – | – | – | – | – | – | 147 | – | – | 147 | – | – |
| Bedrijfskosten | (26 238) | 785 | 31 | 7 | – | – | – | – | – | – | 823 | 803 | (24 612) |
| Aandeel in de bedrijfswinst van joint ventures | 35 | – | – | – | – | – | – | (35) | – | – | (35) | – | – |
| Bedrijfswinst/(-verlies) | 3 783 | 785 | 31 | 7 | – | – | – | (35) | – | – | 788 | – | 4 571 |
| Aandeel in de bedrijfswinst van geassocieerde maatschappijen | 34 | 5 | – | – | – | – | – | (39) | – | – | (34) | – | – |
| Financieringslasten | (469) | – | – | – | – | – | – | 35 | – | – | 35 | – | (434) |
| Financieringsbaten/(-lasten) op pensioenen en soortgelijke regelingen | (61) | – | – | – | 2 | – | – | – | – | – | 2 | – | (59) |
| Aandeel in de nettowinst van joint ventures | – | – | – | – | – | – | – | 31 | – | – | 31 | – | 31 |
| Aandeel in de nettowinst van geassocieerde maatschappijen | – | – | – | – | – | – | – | 2 | – | – | 2 | – | 2 |
| Overige inkomsten uit financiële vaste activa | 26 | – | – | – | 9 | – | – | – | – | – | 9 | – | 35 |
| Winst/(verlies) vóór belastingen | 3 313 | 790 | 31 | 7 | 11 | – | – | (6) | – | – | 833 | – | 4 146 |
| Belastingen | (1 040) | (35) | (8) | (2) | (3) | (18) | – | 6 | – | – | (60) | – | (1 100) |
| Nettowinst/(-verlies) voor de periode | 2 273 | 755 | 23 | 5 | 8 | (18) | – | – | – | – | 773 | – | 3 046 |
| Waarvan toekomstend aan: | | | | | | | | | | | | | |
| Minderheidsaandeelhouders | 142 | 2 | 1 | 2 | – | – | – | – | – | – | 5 | – | 147 |
| Houders van gewoon aandelenkapitaal | 2 131 | 753 | 22 | 3 | 8 | (18) | – | – | – | – | 768 | – | 2 899 |

Reconciliatie van de winst voor het derde kwartaal geëindigd op 25 september 2004

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| | Voorheen gerapporteerd onder oud-GAAP € miljoen | Goodwill en immateriële vaste activa met een onbeperkte levensduur € miljoen | Software € miljoen | Biologische activa € miljoen | Pensioenen en soortgelijke verplichtingen € miljoen | Effect van herziening latente belastingen € miljoen | Effect van herclassificatie belastingen € miljoen | Joint ventures en geassocieerde maatschappijen € miljoen | Dividenden € miljoen | Overige € miljoen | Totale effect van overgang naar IFRS € miljoen | Wijziging in verband met omzetdefinitie € miljoen | Herzien op basis van IFRS € miljoen |
|---|--|---|-----------------------|---------------------------------|--|--|--|---|-------------------------|----------------------|---|--|--|
| Omzet | 10 260 | – | – | – | – | – | – | (51) | – | – | (51) | (271) | 9 938 |
| Omzet van joint ventures | (51) | – | – | – | – | – | – | 51 | – | – | 51 | – | – |
| Bedrijfskosten | (8 787) | 262 | 4 | 5 | – | – | – | – | – | – | 271 | 271 | (8 245) |
| Aandeel in de bedrijfswinst van joint ventures | 15 | – | – | – | – | – | – | (15) | – | – | (15) | – | – |
| Bedrijfswinst/(-verlies) | 1 437 | 262 | 4 | 5 | – | – | – | (15) | – | – | 256 | – | 1 693 |
| Aandeel in de bedrijfswinst van geassocieerde maatschappijen | 14 | 1 | – | – | – | – | – | (15) | – | – | (14) | – | – |
| Financieringslasten | (157) | – | – | – | – | – | – | 12 | – | – | 12 | – | (145) |
| Financieringsbaten/(-lasten) op pensioenen en soortgelijke regelingen | (18) | – | – | – | 1 | – | – | – | – | – | 1 | – | (17) |
| Aandeel in de nettowinst van joint ventures | – | – | – | – | – | – | – | 13 | – | – | 13 | – | 13 |
| Aandeel in de nettowinst van geassocieerde maatschappijen | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – |
| Overige inkomsten uit financiële vaste activa | 5 | – | – | – | (2) | – | – | – | – | – | (2) | – | 3 |
| Winst/(verlies) vóór belastingen | 1 281 | 263 | 4 | 5 | (1) | – | – | (5) | – | – | 266 | – | 1 547 |
| Belastingen | (372) | (10) | (1) | (1) | 1 | 5 | – | 5 | – | – | (1) | – | (373) |
| Nettowinst/(-verlies) voor de periode | 909 | 253 | 3 | 4 | – | 5 | – | – | – | – | 265 | – | 1 174 |
| Waarvan toekomstend aan: | | | | | | | | | | | | | |
| Minderheidsaandeelhouders | 42 | 1 | – | 2 | – | – | – | – | – | – | 3 | – | 45 |
| Houders van gewoon aandelenkapitaal | 867 | 252 | 3 | 2 | – | 5 | – | – | – | – | 262 | – | 1 129 |

Reconciliatie van het eigen vermogen op 25 september 2004

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

| | Voorheen gerapporteerd onder oud-GAAP € miljoen | Goodwill en immateriële vaste activa met een onbeperkte levensduur € miljoen | Software € miljoen | Biologische activa € miljoen | Pensioenen en soortgelijke verplichtingen € miljoen | Effect van herziening latente belastingen € miljoen | Effect van herclassificatie belastingen € miljoen | Joint ventures en geassocieerde maatschappijen € miljoen | Dividenden € miljoen | Overige € miljoen | Totale effect van overgang naar IFRS € miljoen | Herzien op basis van IFRS € miljoen |
|---|--|---|-----------------------|---------------------------------|--|--|--|---|-------------------------|----------------------|---|--|
| Vaste activa | | | | | | | | | | | | |
| Goodwill | 13 011 | 617 | – | – | – | – | – | – | – | – | 617 | 13 628 |
| Immateriële vaste activa | 4 116 | 927 | 135 | – | – | – | – | – | – | – | 1 062 | 5 178 |
| Materiële vaste activa | 6 598 | – | – | (39) | – | – | – | – | – | (51) | (90) | 6 508 |
| Biologische activa | – | – | – | 35 | – | – | – | – | – | – | 35 | 35 |
| Joint ventures en geassocieerde maatschappijen | 77 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 77 |
| Overige financiële vaste activa | 152 | – | – | – | 185 | – | – | – | – | 387 | 572 | 724 |
| Pensioenactiva voor fondsen met een overschot | 543 | – | – | – | (52) | – | 256 | – | – | – | 204 | 747 |
| Handels- en overige vorderingen (meer dan één jaar) | 1 011 | – | – | – | – | – | (800) | – | – | 51 | (749) | 262 |
| Latente belastingvorderingen | – | – | – | – | – | – | 1 305 | – | – | – | 1 305 | 1 305 |
| Totaal vaste activa | 25 508 | 1 544 | 135 | (4) | 133 | – | 761 | – | – | 387 | 2 956 | 28 464 |
| Vlottende activa | | | | | | | | | | | | |
| Vorraden | 4 182 | – | – | – | – | – | – | – | – | (2) | (2) | 4 180 |
| Handels- en overige vorderingen (ten hoogste één jaar) | 5 203 | – | – | – | – | – | – | – | – | (385) | (385) | 4 818 |
| Financiële activa | 951 | – | – | – | – | – | – | – | – | 54 | 54 | 1 005 |
| Geldmiddelen en kasequivalenten | 1 716 | – | – | – | – | – | – | – | – | (54) | (54) | 1 662 |
| Totaal vlottende activa | 12 052 | – | – | – | – | – | – | – | – | (387) | (387) | 11 665 |
| Kortlopende verplichtingen | | | | | | | | | | | | |
| Kortlopende schulden (ten hoogste één jaar) | (14 787) | – | – | – | – | – | 859 | – | 613 | – | 1 472 | (13 315) |
| Leningen | (5 677) | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | (5 677) |
| Handels- en overige crediteuren | (9 110) | – | – | – | – | – | 859 | – | 613 | – | 1 472 | (7 638) |
| Kortlopende belastingverplichtingen | – | – | – | – | – | – | (859) | – | – | – | (859) | (859) |
| Netto vlottende activa/(kortlopende verplichtingen) | (2 735) | – | – | – | – | – | – | – | 613 | (387) | 226 | (2 509) |
| Totaal activa na aftrek van kortlopende verplichtingen | 22 773 | 1 544 | 135 | (4) | 133 | – | 761 | – | 613 | – | 3 182 | 25 955 |
| Langlopende verplichtingen | | | | | | | | | | | | |
| Langlopende schulden (meer dan één jaar) | 9 489 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 9 489 |
| Leningen | 8 692 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 8 692 |
| Handels- en overige crediteuren | 797 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 797 |
| Voorzieningen (exclusief pensioenen en soortgelijke verplichtingen) | 819 | (5) | – | – | – | – | – | – | – | – | (5) | 814 |
| Herstructurerings- en overige voorzieningen | 794 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 794 |
| Belang in geassocieerde maatschappijen | 25 | (5) | – | – | – | – | – | – | – | – | (5) | 20 |
| Verplichtingen voor pensioenen en soortgelijke verplichtingen | 4 306 | – | – | – | 167 | – | 1 444 | – | – | – | 1 611 | 5 917 |
| Pensioenverplichting voor fondsen met een tekort | 1 629 | – | – | – | 13 | – | 645 | – | – | – | 658 | 2 287 |
| Pensioenverplichting voor regelingen niet ondergebracht bij fondsen | 2 677 | – | – | – | 154 | – | 799 | – | – | – | 953 | 3 630 |
| Latente belastingverplichtingen | 609 | 14 | 42 | – | (10) | 1 153 | (683) | – | – | – | 516 | 1 125 |
| Totaal langlopende verplichtingen | 15 223 | 9 | 42 | – | 157 | 1 153 | 761 | – | – | – | 2 122 | 17 345 |
| Eigen vermogen | | | | | | | | | | | | |
| Gestort en opgevraagd kapitaal | 642 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 642 |
| Agioreserve | 1 534 | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | 1 534 |
| Overige reserves | (2 815) | – | – | – | – | – | – | – | – | – | – | (2 815) |
| In het bedrijf behouden winst | 7 818 | 1 533 | 92 | (4) | (24) | (1 153) | – | – | 613 | – | 1 057 | 8 875 |
| Totaal houders van gewoon aandelenkapitaal | 7 179 | 1 533 | 92 | (4) | (24) | (1 153) | – | – | 613 | – | 1 057 | 8 236 |
| Minderheidsaandeelhouders | 371 | 2 | 1 | – | – | – | – | – | – | – | 3 | 374 |
| Totaal eigen vermogen | 7 550 | 1 535 | 93 | (4) | (24) | (1 153) | – | – | 613 | – | 1 060 | 8 610 |
| Totaal geïnvesteerd vermogen | 22 773 | 1 544 | 135 | (4) | 133 | – | 761 | – | 613 | – | 3 182 | 25 955 |

INTERIMDIVIDENDEN

De raden van bestuur hebben besloten op het gewone aandelenkapitaal de volgende interimdividenden over 2005 uit te keren die, op basis van de berekeningswijze voorgeschreven in de egalisatie-overeenkomst tussen beide maatschappijen, in geldswaarde aan elkaar gelijk zijn:

Unilever N.V.

Per gewoon aandeel € 0,66 (2004: € 0,63)

Unilever PLC

Per gewoon aandeel 6,77p (2004: 6,33p)

Het interimdividend van NV zal vanaf 2 december 2005 verkrijgbaar zijn voor diegenen die op de registratiedatum 3 november 2005 als aandeelhouder geregistreerd staan.

Het interimdividend van PLC zal op 2 december 2005 worden betaald aan diegenen die op de registratiedatum 18 november 2005 als aandeelhouder in het aandelenregister zijn ingeschreven.

Dividend op NV New York aandelen

Het interimdividend van NV, tegen de euro/dollarwisselkoers van 2 november 2005 van de Europese Centrale Bank, bedraagt US\$ 0,791472 per New York aandeel van € 0,51* (2004: US\$ 0,805392) vóór aftrek van Nederlandse dividendbelasting. De NV New York

aandelen gaan ex-dividend op 4 november 2005. US dollarcheques voor uitbetaling van het interimdividend zullen, na aftrek van de Nederlandse dividendbelasting tegen het toepasselijke tarief, op 1 december 2005 worden verzonden aan diegenen die op 8 november 2005 als houders van NV New York aandelen staan ingeschreven. Het interimdividend zal verkrijgbaar zijn vanaf 2 december 2005.

* Dit bedrag in euro's is een weergave in euro's op basis van artikel 67c Boek 2 Burgerlijk Wetboek, afgerond op twee decimalen, van onderliggende bedragen in guldens, aangezien deze in de statuten van Unilever N.V. niet zijn omgezet naar euro's.

Dividend op PLC American Depositary Receipts

Elk PLC American Depositary Receipt vertegenwoordigt vier gewone aandelen PLC van 1,4p. Het interimdividend van PLC zal derhalve 27,08p per American Depositary Receipt bedragen. Indien omgerekend tegen de sterling/dollarkoers van de Bank of England op 2 november 2005 zou het interimdividend voor houders woonachtig in de VS US\$ 0,4779 per American Depositary Receipt bedragen (2004: US\$ 0,4654).

De PLC American Depositary Receipts gaan ex-dividend op 16 november 2005; US dollarcheques voor het interimdividend zullen op 1 december 2005 worden verzonden aan diegenen die op 18 november 2005 als houders van PLC American Depositary Receipts staan ingeschreven. Het interimdividend zal verkrijgbaar zijn op 2 december 2005.

WINST PER AANDEEL

(niet door de externe accountants gecontroleerd)

Samengevoegde winst per aandeel

De berekening van de samengevoegde winst per aandeel is gebaseerd op het gemiddelde aantal eenheden van aandelen dat het samengevoegde gewone aandelenkapitaal van NV en PLC, in omloop gedurende de periode, vertegenwoordigt, na aftrek van het gemiddelde aantal aandelen dat intern wordt gehouden.

Het aantal samengevoegde eenheden van aandelen is berekend op basis van de onderliggende NV- en PLC-aandelen tegen de koers van £ 1 = € 5,445, in overeenstemming met de equalisatie-overeenkomst.

De berekening van de winst per aandeel op verwaterde basis is gebaseerd op (i) uitoefening in 2038 van het recht op conversie in gewone aandelen PLC, toekomend aan de houders van aandelen in een groepsmaatschappij in het kader van de regeling tot wijziging van de Leverhulme Trust, (ii) de conversie van de € 0,05 preferente aandelen van NV en (iii) de uitoefening van aandelenopties door werknemers.

Winst per aandeel totale bedrijfsactiviteiten in de eerste negen maanden

| | 2005 | 2004 |
|---|-----------------------|-----------|
| | Eenheden in duizenden | |
| Gemiddeld aantal eenheden van aandelen van € 0,51 | 973 408 | 963 943 |
| Gemiddeld aantal eenheden van aandelen van 1,4p | 6 489 387 | 6 426 284 |
| | € miljoen | |
| Nettowinst toekomend aan houders van gewoon aandelenkapitaal | 3 082 | 2 899 |
| Min: dividenden op preferente aandelen | n.v.t. | (21) |
| Nettowinst toekomend aan houders van gewoon aandelenkapitaal voor berekening van de winst per aandeel | 3 082 | 2 878 |
| Samengevoegde winst per aandeel van € 0,51 (euro) | 3,17 | 2,99 |
| Samengevoegde winst per aandeel van 1,4p (eurocent) | 47,49 | 44,79 |
| | Eenheden in duizenden | |
| Aangepast gemiddeld aantal eenheden van aandelen van € 0,51 | 1 005 103 | 1 010 005 |
| Aangepast gemiddeld aantal eenheden van aandelen van 1,4p | 6 700 687 | 6 733 365 |
| | € miljoen | |
| Aangepaste nettowinst toekomend aan houders van gewoon aandelenkapitaal | 3 085 | 2 893 |
| Samengevoegde winst per aandeel van € 0,51 – verwaterd (euro) | 3,07 | 2,87 |
| Samengevoegde winst per aandeel van 1,4p – verwaterd (eurocent) | 46,03 | 42,98 |
| | Eenheden in duizenden | |
| Samengevoegde winst per NV New York aandeel van € 0,51 | \$ 3,99 | \$ 3,66 |
| Samengevoegde winst per PLC American Depositary Receipt van 5,6p | \$ 2,39 | \$ 2,20 |
| Samengevoegde winst per NV New York aandeel van € 0,51 – verwaterd | \$ 3,87 | \$ 3,51 |
| Samengevoegde winst per PLC American Depositary Receipt van 5,6p – verwaterd | \$ 2,32 | \$ 2,11 |

BEKENDMAKING RESULTATEN

De resultaten over het vierde kwartaal en het gehele jaar 2005 en de voor te stellen slotdividenden over 2005 zullen op donderdag 9 februari 2006 worden bekendgemaakt.

3 november 2005

Unilever N.V.
Weena 455
Postbus 760
3000 DK Rotterdam

Internet: www.unilever.com